



Sich selbständig machen

Mit einer Partnerschaft
bei der SRS Consulting AG
vom ersten Tag an
für die Kunden da sein

Viele organisatorische Hürden

Der Schritt in die Selbständigkeit ist neben unternehmerischen, mit vielen organisatorischen und administrativen Aufgaben verbunden:

- Wahl der Gesellschaftsform
- Gründung und Eintrag im Handelsregister
- Anmeldung bei der AHV
- Mehrwertsteuernummer beantragen
- Vorsorgefragen klären
- Suche und Miete eines geeigneten Büros
- Infrastruktur beschaffen und Büro einrichten
- Buchhaltung organisieren
- ...

Dies alles braucht viel Energie, Zeit und Geduld - und die potenziellen Kunden müssen warten.

Mit einer Partnerschaft bei der SRS Consulting AG fallen die aufgeführten Aufgaben praktisch weg oder werden von der Gemeinschaft erbracht.



SRS Consulting AG

Die SRS Consulting AG ist eine seit 1973 etablierte Gesellschaft von Unternehmerpersönlichkeiten, die in unterschiedlichen Bereichen tätig sind. Die SRS ist als Unkostengemeinschaft konzipiert, d.h. jeder Partner macht sein eigenes Geschäft, ob unter SRS oder einem eigenen Label, und bearbeitet selbständig den Markt.

Für jeden Partner wird ein Profitcenter geführt. Diesem werden alle erwirt-

schafteten Einkünfte gutgeschrieben und selbst verursachten Kosten belastet.

Die administrativen Aufgaben übernimmt die Gesellschaft für die Partner. Die Kosten dafür werden pro Kalenderjahr neu berechnet und zusammen mit der Miete der Gemeinschaftsflächen anteilmässig den Partnern belastet.

Repräsentative Büros im Kreis 6



Unsere repräsentativen Büros sind in einem Jugendstilhaus (1916) im zentrumsnahen Kreis 6 in Zürich untergebracht und bieten Platz für 6-7 Partner

in eigenen Büros. Wir teilen uns einen Empfangsbereich mit Theke, ein Sitzungszimmer, eine Küche/Druckerraum sowie ein Back-office/Archiv.

An Infrastruktur haben wir eine gemeinsame IT-Lösung, eine Telefonanlage, ein Druckcenter, Bürobedarf und alles, was es braucht, um professionell arbeiten zu können.

Die gesamte Buchhaltung wird von einer Person in einem 10%-Pensum erbracht.

Die Kosten ("all-in" Package)

Die Kosten einer Partnerschaft bei der SRS Consulting AG setzen sich aus drei Teilen zusammen: Büromiete, Miete der Gemeinschaftsflächen und den Kosten für die Infrastruktur und den Betrieb.

Büro ¹	CHF	550-750
Gemeinfläche ²	CHF	430
Infrastr./Betrieb ²	CHF	360-460
<hr/>		
Total/Mt.	CHF	1340-1640

¹ abhängig von der Grösse des Büros

² bei 6 Partner



Wäre das etwas für Sie?

Haben wir mit unserem Set-up Ihr Interesse geweckt? Gerne zeigen wir Ihnen unsere Büros und lernen uns bei einem Kaffee persönlich kennen.

Denn das Wichtigste zum Schluss: Wir legen Wert auf eine kollegiale Zusammenarbeit und ein inspirierendes Umfeld.

Auf Wunsch unterstützen wir Sie mit einem kollegialen Coaching auf Ihrem Weg in die Selbständigkeit.

Selbstverständlich gilt dieses Angebot auch für bereits selbständige Berater, die eine neue Lösung für sich suchen.

Melden Sie sich bei einer der unten stehenden Personen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.



Ihre Ansprechpartner

SRS Consulting AG
Turnerstrasse 6
8006 Zürich

- *Christoph Landau*
044 387 46 58
cl@srs.ch
- *Armin Haas*
044 387 46 53
ah@srs.ch

- *Stefan Buser*
044 387 46 51
sb@srs.ch
- *Ulrich Pestalozzi*
044 387 46 44
up@srs.ch
- *Anton Aeschbacher*
044 387 46 49
aa@srs.ch